



DEKRA Belgium - Zone Manager Automotive

Op zoek naar een Zone Manager Automotive (Verlengde garanties en onderhoudscontracten)

Ben jij een ervaren relatiebeheerder met een sterke commerciële focus en passie voor de automotive sector? Wij zijn op zoek naar een **Zone Manager Automotive** die het verschil maakt. Jij coördineert verkoopactiviteiten en stimuleert de groei van producten en diensten zoals **garantie-uitbreidingen en onderhoudscontracten**. Daarnaast speel je een sleutelrol in de samenwerking met dealers om commerciële doelstellingen te realiseren.

Wat ga je doen?

- **Salesmanagement:** Stimuleren van verkoop en cross-selling bij dealers, met focus op diensten (garantie-uitbreidingen, onderhoudscontracten).
- **Strategie-uitvoering:** Zorgen dat verkoop- en marketingstrategieën correct worden geïmplementeerd en bijdragen aan groei in omzet en klanttevredenheid.
- **Klantrelaties:** Opbouwen van sterke relaties met dealers en het netwerk om verkoopprestaties te verbeteren en langdurige partnerships te ontwikkelen.
- **Commercieel beheer:** Je draagt bij aan de groei in je dealernetwerk door het identificeren van kansen en het ondersteunen bij verkoopstrategieën.
- **Resultaatgericht werken:** Analyseren van prestaties, doelen stellen en rapportages opstellen om KPI's te monitoren en verbeteren.

Jouw profiel

- **Commerciële ervaring:** Minimaal een eerste ervaring in automotive verkoop of B2B/B2C-verkoop, met ervaring in het ontwikkelen en uitvoeren van salesstrategieën.
- **Salesvaardigheden:** Sterk in onderhandelen, klantgericht werken en commerciële kansen benutten. Ervaring met cross- en upselling is een plus.

- **Analytisch en resultaatgericht:** Vermogen om prestaties te analyseren, duidelijke actieplannen op te stellen en resultaten te realiseren.
- **Digitaal vaardig:** Comfortabel met het opstellen van rapportages en presentaties en de meest courante IT-toepassingen.
- **Eigenschappen:** Proactief, zelfstandig, met een sterke drive om commerciële doelen te bereiken.

Wat wij bieden

- **Impactvolle rol:** Werk in een toonaangevend bedrijf waar jouw salesinzichten direct bijdragen aan groei.
- **Groei en ontwikkeling:** Mogelijkheden om je vaardigheden verder te ontwikkelen in een internationale omgeving.
- **Flexibiliteit:** Ruimte om jouw werkweek en dealerbezoeken autonoom te organiseren.
- **Uitstekende voorwaarden:** Een aantrekkelijk salaris op basis van je ervaring en competenties, aangevuld met o.a. een bedrijfswagen, laadkaart en target gerelateerde bonus.
- **Taalvaardigheid:** Je beheerst zowel het Nederlands als het Frans uitstekend. Je hebt een goede kennis Engels.

<http://www.dekra.be>